

# High-tech cégalapítás

2016. szeptember 19., hétfő 8:20

## Mikor is miért alapítsunk céget?

Van/leer egy termék/megvalósítottunk, és el akarjuk adni

- > Kখনen jön a termék
- > Ki a termék
- > Eladható-e a termék? => Piac felmérés, gazdasági mérítésk
- > Kím-e a termék

## Cégalapítás előkészítése:

Tulajdonosi kör, tulajdoni hányadok

- > Kulcsemberek (vénhatékonyan hosszú távon aktívak) nagyobb tulajdonhányad
  - ötletgazdák
  - technológiai fejlesztők

Vállalati forma kiválasztása:

- EV: high-tech cégek nem jellemző (teljes vagyonával felel) (EV = egyéni vállalkozás)
- BT
- KFT (nemely ill. tőkegyűjtő) - alaptőke: 3 M Ft
- RT (neműgyűjtő): - tőkegyűjtő - ZRT: 5 M Ft, NY RT: 20 M Ft

Alaptőke

- Pénz
- Szellemi vagy tárgyi eszköz

## Cégalapítás

Ügyvédi feladatok

- Alapító okirat
- Banknyitás, cégnyitás
- Törvényi szerződés
- Szindikátusi szerződés (opcionális)
- SZMSZ (munkavégzési szabályzat)

Könyvelői feladatok

- NAV bejelentkezés
- Könyvelés: mérlesek összeírása, adóbevallás, adózás
- Bérmérséklet: külső közület a könyvelőtől, általában más ember csinálja, bárki felkérhető
- Munkaviszony

Független bizottság: bizonyos árúval felelő kérés

Audit (könyvvizsgáló), az auditor a könyvelőt ellenőrzi

Ügyvezető személye:

## Cég felépítése:

Ügyvezető

- tulajdonosként felel
- törvény előtt is felelős

...

## Managerial feladatok:

Projekttervezés

Budget és Cash Flow készítése

## Kapcsolat az angéllal:

- Spin-off cég: kezdik egy meglévő cégnél, és meglévőből sikere után egy ötletet, ami az angéllal nem tud megvalósulni
- tulajdonosi viszony (harmadik részvényes rész) tud megvalósulni
  - Révész <sup>is/ross</sup> az adószabályokból (aranydíj részvényes)
    - IP licenccel (jogok licenccel)
    - Royalty (részvényes az adószabály után)
  - Angéllal való kapcsolat és egyéb finanszírozás hálójának használata

## Hogyan éljük túl a kezdeti időt?

Cégalapítást követően valódi jelentőséggel pénzt kell lenni

Inkubátorok (angéllalhoz közel, vagy inkubátorházakon belül - kedvezményes bérleti díj, digitális jogi-gazdasági tanácsadás)   
 angéllal elhelyeztetés

Néhány hónapig belül elérhető termék

Befektetőt bevonás

Pályázat

## Üzleti terv

Ötlet leírása (technológia)

Stratégia

→ Kínálati indígyon

→ Szükség: indígyon

Precedens

Üzleti illik meg nem elért célok

SWOT analízis

termék megfigyelése + értékelés

exit stratégia

## Befektetés:

Seed money (pár ezer dollár) - kezdeti pénz - angel investor: inkább digitális, viszonylag kevesen, mely stratégia

1. 1M befektetés (pár millió dollár) - komoly stratégia; először a cég működését is tartalmaz;

2. 1M befektetés csak ha minden jól megy, akkor járhatna további kényszer

3. 1M ....

...

Tőzsde vagy nyilvános befektetés

Tulajdonosi arány változások

Kontróll kérdések

- Alapítói dolgozóknak való bevonás

- Ügyvezető adás

## Pályázatok:

Finanszírozás alapított/és digitális vállalkozások között

Ha már van 4-5 ember, jó terv, viszonylag stabil terv, akkor meg lehet nyerni

Fontos:

Előzetes megbeszélés a cég (közvetlen) részéről

Fontos a felkészülés (mire is figyelni a pályázatot, mit említeni a cégnek kell)

## IP (Intellectual Property) védelem

High-tech digitális legnagyobb értéke a szellemi tulajdon

Struktúrált első információ-gyűjtő/tároló hely hozzáférési kontroll

Külös alkalmatossággal non-compete szerződés: a cég akkor is fűz, ha az alkalmatosságot otthagyja, de

de csak ha az alkalmatosságot nem dolgozik a konkurenciának

→ Más opció: tulajdonosként kapnak, részvény-opció: pénz és mellette a mostani éven utáni a részvényt

IP védelem:

- > Trade secret (ami nem látható/másolható)
- > Szabadalmi védelem (látható/másolható dolgok)

Szabadalmi védelem jelentősége

- > Cég értékeit növeli
- > Érték néhány beszálló
- > Klónozás megtiltva

Direkt újdonságosság: készíteni, hogy kioldja más ne szabadalmaztassa

Exit:

Cég eladása részbeni vagy pénzügyi befektetésnek

- > IP átadás
- > Külső eltelmeléssel minimum 1-2 évet a cégnél maradhat

Tőrszék mentel